

Communiqué de presse

Security Keepers opte pour une distribution indirecte de son offre de sécurité, le Pack EverProtect

Paris, le 10 mars 2003 : Security Keepers met en place son réseau de partenaires en France et en Europe pour assurer la distribution de son offre globale de sécurité "clef en main", le Pack EverProtect. Security Keepers confie la vente et la mise en place du pack à ses partenaires. A travers ce mode de distribution, l'entreprise vise à optimiser le service rendu aux clients, notamment au niveau du conseil, de l'implémentation, de la configuration de la solution et du suivi des besoins. Quant aux partenaires sélectionnés, ils auront la possibilité de proposer à leurs clients une solution de sécurité performante, innovante, intégrant un produit (Plate-forme hard + soft) et un service à forte valeur ajoutée, la supervision.

Développé à partir d'une plate-forme Linux, le Pack EverProtect est une solution de sécurité performante, "clef en main", incluant les différents dispositifs et métiers liés à la sécurité : un firewall pour protéger des intrusions, un VPN pour sécuriser les connections entre les sites distants et d'un service de supervision 24/7 pour maîtriser l'ensemble des événements pouvant survenir. La solution est commercialisée sous forme de location évolutive.

Pour assurer la distribution de cette solution, Security Keepers a mis en place un programme partenaires appelé **Alliance Program**. Les partenaires adhérents à la charte élaborée par Security Keepers, ont en charge la commercialisation et l'intégration du Pack EverProtect, Security Keepers assurant quant à elle la gestion de l'ensemble des services d'administration, de mise à jour du firewall et de supervision du trafic réseau. Les partenaires retenus, sociétés de services, intégrateurs spécialisés en sécurité, recevront une certification, confirmant ainsi leur savoir-faire.

"Il ne peut y avoir que des avantages à cette démarche pour nos clients" explique Georges Bell, Directeur Marketing et Commercial. "Par le biais de ces partenariats, nous sommes à même d'assurer une excellente couverture territoriale, et de faire profiter ainsi nos clients d'un service de proximité performant et de la réactivité qui en découle. Ce mode de distribution s'appuie fortement sur l'expertise des partenaires choisis et sur leur vision globale des besoins de leurs clients".

Cette connaissance des besoins et des équipements des clients sera notamment mise à profit au cours de la phase de conseil, qui a lieu en amont de l'implémentation du Pack EverProtect, de manière à mettre en place une structure de réseau saine, pour que les fonctionnalités de sécurité offertes par la solution soient optimisées.

Les partenaires sont rétribués selon des modalités très intéressantes (une commission sur le montant total hors taxe et hors taux d'intérêt du contrat, payée en une fois en début de contrat, alors que les clients s'engagent sur une location de trois ans). Ils bénéficieront de toutes les actions marketing mises en place par Security Keepers, auront accès au support technique, à un portail dédié et à toutes les formations nécessaires. De plus, un rapport d'activité mensuel de chacun de leur client est à leur disposition, de manière à être en mesure de proposer en permanence des solutions en phase avec les besoins de ces derniers.

A propos de Security Keepers

Security Keepers est un acteur incontournable dans le domaine de la sécurité informatique. Fort de son capital humain expérimenté dans les réseaux et les systèmes en environnement Linux, il propose une approche originale et transversale des besoins de l'entreprise utilisatrice. Security Keepers inclut l'ensemble des aspects concernés (matériel, logiciel et services) du point de vue de l'entreprise dans les solutions qu'elle propose.

Née du constat que les entreprises étaient à la recherche de solutions de protection efficaces pour leur réseau tout en ne possédant pas en interne les moyens de répondre efficacement à cette problématique, Security Keepers a été créée début 1999 par François Raisky, ancien DSI d'un groupe international.

Son actionnariat privée et son indépendance totale sont les garants d'une impartialité complète mise au service des clients.

Plusieurs années de Recherche & Développement ont permis de concevoir, développer et mettre au point le produit EverProtect qui réunit des technologies de pointes et innovantes.

Les solutions EverProtect sont déjà commercialisées auprès d'une trentaine de clients comme le Groupe Carrefour-Promodés, le Groupe Picard Surgelés, Union-SDA – Beghin-Say,, HPC – Groupe Crédit Agricole, Groupe ACES (aéronautique).

Security Keepers

François Raisky

Président Directeur Général

Tel. : 01 47 70 38 84 – Fax : 01 47 70 08 50 – e-mail : francois.raisky@securitykeepers.com

Georges Bell

Directeur Général

Tel. : 01 47 70 08 01 – Fax : 01 47 70 08 50 – e-mail : georges.bell@securitykeepers.com

Direction d'Activité

4 rue d'Enghien

75010 Paris

<http://www.securitykeepers.com>